

Partner für Siemens Enterprise Communications: The Gores Group

Es freut uns, Sie darüber informieren zu können, dass Siemens einen Partner für sein Enterprise Communications Business gefunden hat. Der amerikanische Investor The Gores Group wird einen Anteil von 51% an Siemens Enterprise Communications übernehmen. Im Geiste der laufenden, offenen Kommunikation mit Ihnen möchten wir hiermit die Pläne und ihre potenziellen Vorteile für Ihr Unternehmen möglichst zeitnah erläutern. Wir können die geplante Partnerschaft wie folgt umreißen:

- Vorbehaltlich der Genehmigung durch die Aufsichtsbehörden gehen wir davon aus, dass der Vertrag innerhalb der kommenden zehn Wochen endgültig geschlossen wird.
- Die Siemens AG wird eine Minderheitsbeteiligung von 49% am neuen Joint Venture behalten.
- Die neue Firma wird auch weiterhin die Marke Siemens verwenden, und die Siemens AG wird einen Sitz im Board der neuen Firma haben und damit ihr Engagement für die neue Partnerschaft bekräftigen.

The Gores Group wurde 1987 gegründet und ist eine mit Privatbeteiligungen finanzierte operativ ausgerichtete Unternehmensgruppe, die darauf spezialisiert ist, Mehrheitsbeteiligungen an wachsenden Geschäftsfeldern zu erwerben. Gores verfügt über mehr als 20 Jahre Erfahrung in der erfolgreichen Wertsteigerung erworbener Unternehmen. Gores hat in der Vergangenheit bereits über 50 Unternehmen übernommen und erfolgreich umstrukturiert und geleitet. Außerdem kann The Gores Group auf umfangreiche Erfahrung bei der Arbeit mit Unternehmen im Kommunikations-Sektor zurückgreifen. The Gores Group hat seinen Firmensitz in Los Angeles, Kalifornien.

Ziel der Partnerschaft ist die Beschleunigung unseres Transformationsprozesses, der darauf ausgerichtet ist, das weltweit führende Unternehmen und der bevorzugte Partner für Firmen und Partner zu werden, die ihre Kommunikation in ihre Geschäftsprozesse integrieren möchten. Wir glauben fest daran, dass dies zunehmend an Bedeutung gewinnen wird, um sicherzustellen, dass Sie Ihre Wettbewerbsfähigkeit in den kommenden Jahren wahren können. Mit diesem Ziel vor Augen, wird diese Partnerschaft unserer Überzeugung nach viele Vorteile für unsere Kunden und Partner bringen.

- Mit der Vereinbarung wird ein führendes Unified Communications-Portfolio, das von den Analysten als das umfassendste im Markt anerkannt wird, mit der Investitionskraft zusammengeführt, mit der wir die Umsetzung unserer Open Communications-Strategie beschleunigen können. In den kommenden drei Jahren werden The Gores Group und Siemens werden € 350 Millionen investieren – zusätzlich zu den F&E-Investitionen – um die Umsetzung dieser Strategie durch die Markteinführung neuer Lösungen und die Akquisition weiterer Technologieplattformen zu forcieren.
- The Gores Group verfügt über umfassendes Management-Know-how im Technologie- und Kommunikations-Sektor, und die operative Erfahrung dieser Firma wird unser Unternehmen bei seiner Transformation unterstützen.
- Wir können uns auf die Entwicklung von Lösungs- und Service-Angeboten in den Bereichen konzentrieren, die die größte Bedeutung für Sie, unsere Kunden und Partner, haben. Beispielsweise werden OpenScape UC Server (HiPath 8000) und HiPath OpenOffice integraler Bestandteil des Portfolios unserer neuen Partnerschaft sein, und wir werden ihre Entwicklung beschleunigen.
- Unsere praxisbewährten OpenPath Migrationsstrategien werden auch in Zukunft fortgeführt, wodurch ein reibungsloser Umstieg auf Unified Communications für vorhandene und auch neue Kunden auf der Basis unserer speziellen offenen Architektur sichergestellt ist. Wir werden uns besonders auf die Bereitstellung von Erweiterungsstrategien für HiPath 3000 und 4000 Kunden konzentrieren, und wir werden langfristige Supportleistungen und Upgrades für diese Lösungen bieten.
- Sobald das Joint Venture seine Arbeit aufgenommen hat, wird die Fähigkeit von Siemens Enterprise Communications, Ihnen wettbewerbsfähige Lösungen zu bieten, durch zwei der aktuellen Portfolio-Unternehmen von The Gores Group ergänzt und unterstützt – Enterasys, ein Anbieter von Netzwerk-Systemen und Security-Lösungen, und SER Solutions, ein Entwickler von Call-Center-Software.

Die Siemens AG engagiert sich im vollen Umfang für den Erfolg von Siemens Enterprise Communications. Siemens Enterprise Communications wird auch in Zukunft mit den Business Units der Siemens AG zusammenarbeiten und schlüsselfertige ICT-Lösungen für Großunternehmen liefern. Siemens Enterprise Communications ist weiterhin Preferred Partner von der Siemens AG.

Zusammenfassend kann gesagt werden, dass wir mit großen Erwartungen in die Zukunft gehen. Wir sind der Überzeugung, dass die neue Partnerschaft das Beste beider Welten vereint: Die Tradition von Siemens, qualitativ hochwertige Kommunikationssysteme zu liefern, und die Flexibilität und Investitionskraft, die für die Bereitstellung neuer Lösungen erforderlich ist, die Ihnen entscheidende Wettbewerbsvorteile bringen. Wir sind uns bewusst, dass diese Neuigkeiten lange auf sich warten haben lassen, und wir respektieren die Geduld, die Sie diesem Zeitraum bewiesen haben. Siemens war immer ein starker, zuverlässiger Partner Ihres Unternehmens, und Sie können sicher sein, dass Siemens Enterprise Communications weiterhin alles daran setzen wird, dass sich das auch in Zukunft nicht ändern wird.

Ihr örtlicher Vertriebspartner wird Sie selbstverständlich über alle Veränderungen auf dem Laufenden halten, die Ihr Unternehmen betreffen. Die neuesten Informationen finden Sie auf unserer Website unter www.siemens.de/open/partnerschaft, wo Sie auch alle Ihre Fragen stellen können, die Sie unter Umständen noch haben. Wir werden diese Seiten vom jetzigen Zeitpunkt an bis zum endgültigen Vertragsabschluss laufend aktualisieren. Abschließend möchten wir Sie bitten, sich an uns zu wenden, falls Sie noch Fragen haben.

Wir freuen uns auf eine langfristige Fortsetzung unserer erfolgreichen Partnerschaft.